

Banca Mediolanum cerca e forma i professionisti del futuro – e li cerca qui.

# La banca che ha cambiato la banca oggi può cambiarti la vita.

Ciro Della Valle, un esempio di successo in Mediolanum: "Oltre 250 Family Banker™ e più di 40.000 clienti in 12 anni. Se hai un sogno vieni da noi".

Banca Mediolanum crede profondamente nelle persone che entrano a far parte del proprio staff professionale, perché rappresentano le risorse fondamentali. Le valorizza, le fa crescere offrendo nuove opportunità. Sempre con l'assistenza di altri specialisti che le affiancano in tutte le fasi dell'attività lavorativa. Ecco cosa dicono alcuni Family Banker™, gli oltre 6.400 professionisti della Banca presenti su tutto il territorio nazionale: "Abbiamo il privilegio di lavorare in questa grande realtà... Banca Mediolanum ci aiuta, fin dalla preparazione per il superamento dell'esame per l'iscrizione all'Albo Consob... Ci sostiene durante tutte le fasi della nostra attività lavorativa, attraverso lezioni che si svolgono in aula con esperti finanziari, attraverso corsi online che ci aiutano ad apprendere problematiche specifiche legate al mondo finanziario, attraverso l'affiancamento sul campo... Il nostro futuro dipende da noi: dalle nostre qualità, da quello che vogliamo fare e dove vogliamo arrivare".

## Il valore delle persone

Aumenta la domanda per servizi bancari, finanziari e assicurativi specializzati e altamente personalizzati, e per una consulenza sempre vicina a ogni cliente, efficace, su misura, in grado di garantire soluzioni di risparmio e investimento in linea con le specifiche necessità di ogni cor-

## "Entra anche tu nella banca circolare!"

Dice Ennio Doris, fondatore e Presidente di Banca Mediolanum: "25 anni fa ho pensato a una banca costruita intorno alle persone. Banca Mediolanum è nata così: e ora ha oltre un milione di clienti. E il Family Banker™, il professionista di nuova generazione che porta la banca direttamente a casa dei suoi clienti, è stato la chiave di volta di questo successo. Perché, certo, la tecnologia è importante: e infatti con i nostri canali Internet, telefono e tv le



Ennio Doris, Presidente di Banca Mediolanum.

persone possono usare la banca anche 24 ore al giorno, in autonomia e libertà anche dai costi. Ma io ero e resto fermamente convinto che le persone hanno bisogno delle persone, di un rapporto umano... di qualcuno che ti spieghi e su cui sai di poter contare, sempre. Ecco perché i Family Banker™ sono una figura professionale unica. Fanno la differenza: tanto che il nostro modello cresce di oltre 50 mila clienti all'anno in Italia e si diffonde anche all'estero".

rentista. Diventare Family Banker™ di Banca Mediolanum significa lavorare a diretto contatto con il cliente, diventare imprenditori di se stessi, accettare tutte le sfide che si presentano avendo sempre una grande realtà bancaria e finanziaria alle spalle. E ora Banca Mediolanum avvia una nuova, importante fase di reclutamento per la propria rete di Family Banker™: e si aprono quindi interessanti e concrete opportunità per chi ha le carte in regola per farsi strada in questo campo. La Banca intende infatti potenziare e ampliare ulteriormente la rete dei consulenti finanziari, che operano già in maniera capillare in ogni regione della Penisola, per venire incontro alle sempre crescenti richieste ed esigenze dei risparmiatori e investitori italiani. Le persone sono, del resto, le risorse più importanti per una grande banca. Le persone fanno la differenza. "Cerchiamo persone che abbiano grandi motivazioni, che credano veramente in ciò che faranno, che vogliano essere il punto di riferimento per le esigenze bancarie e finanziarie di ogni cliente", spiegano in Banca Mediolanum. "Cerchiamo persone motivate,

dinamiche, con l'attitudine al lavoro di squadra, con uno spiccato spirito imprenditoriale, voglia di crescere, capaci di relazionarsi con gli altri e in sintonia con i nostri valori. Crediamo di poter offrire un ambiente ideale, gli strumenti professionali più evoluti, un'occasione formativa unica. Insieme a tutti i vantaggi di crescere all'interno di un grande Gruppo, leader nel settore bancario e finanziario italiano".

## Opportunità di carriera

Diventando Family Banker™, prima di tutto si hanno a disposizione tutte le conoscenze e gli strumenti necessari per svolgere il proprio lavoro con la massima professionalità e nel miglior modo possibile. Una formazione e un aggiornamento professionale continui, attraverso corsi e strumenti formativi completi e innovativi, tra cui lezioni e incontri in aula tradizionale e aula virtuale, e-learning e formazione a distanza, Tv aziendale e Intranet. Un percorso professionale che si arricchisce ed evolve in base alle aspirazioni personali, alle

competenze accumulate, e ai risultati raggiunti. Banca Mediolanum offre poi a ogni Family Banker™ la possibilità di decidere in quale direzione crescere e come proseguire. Ci sono due percorsi di carriera tra i quali poter scegliere: la carriera 'professionale' e quella 'manageriale'. Nel primo caso, l'obiettivo sarà quello di diventare sempre più efficaci nella gestione e nello sviluppo dei propri clienti. La carriera manageriale punterà poi, invece, a trasferire conoscenze e competenze acquisite e a seguire i nuovi Family Banker™. Mettendosi in gioco, accettando la sfida, diventare Family Banker™ è l'opportunità che può cambiare la vita. Ma si devono avere le caratteristiche adeguate, e superare un'attenta selezione.

## La Banca che ti libera dalla banca

Mediolanum è la banca che ha cambiato la Banca. Attraverso un nuovo modello che unisce innovazione, multicanalità e nuove tecnologie, ma che mette sempre al centro la persona: il cliente, ma anche le proprie risorse umane, i propri specialisti, consulenti e professionisti. Un modello esportato con successo anche all'estero, il cui punto fermo è la riduzione della tradizionale distanza tra cliente e banca, e che ha consentito di raggiungere obiettivi e traguardi di assoluto rilievo e prestigio. L'intera strategia di Mediolanum si fonda del resto su un elemento assolutamente innovativo, che ne costituisce allo stesso tempo uno dei principali punti di forza e di eccellenza: il Family Banker™, lo specialista che porta direttamente la Banca a casa del cliente e che rappresenta il punto di riferimento per tutte le attività, le esigenze e i servizi bancari e finanziari delle famiglie e dei titolari di un conto corrente. Il Family Banker™ offre in questo modo al cliente anche una forte relazione di assistenza e consulenza personale, particolarmente utile nei momenti di difficoltà dell'economia. Per costruire con ogni cliente un rapporto di consulenza duraturo e trasparente, basato su fiducia e conoscenza reciproca.



Ciro Della Valle, Divisional Manager di Banca Mediolanum.

## La Banca fa scuola

Il percorso formativo offerto da Mediolanum attraverso il sistema "Training & Learning" è ai massimi livelli, con l'ausilio dei migliori docenti per le parti in aula e in sede, di supporti multimediali, attività "sul campo" in affiancamento. La formazione comprende tutti gli aspetti coinvolti nell'attività della gestione del risparmio familiare, dalla componente bancaria "di servizio" alla gestione finanziaria, dalla previdenza alla protezione assicurativa, agli aspetti e alle novità legislative – con un continuo aggiornamento attraverso riunioni locali e nazionali, nonché la tv aziendale e una intranet dedicate.

# DIVENTA FAMILY BANKER™

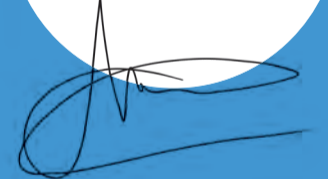
Entra in Banca Mediolanum: diventa il professionista che fa la differenza.

Banca Mediolanum cerca nuovi Family Banker™, il punto di riferimento della banca per i rapporti con la clientela. Puoi diventare un professionista di nuova generazione, libero di gestire la tua attività, di costruire la tua impresa e la tua struttura. Libero, ma sempre insieme a Banca Mediolanum, che ti offre:

- UN PERCORSO FORMATIVO COMPLETO E CONTINUO, DI RIFERIMENTO SUL MERCATO, CON I MIGLIORI DOCENTI IN SEDE;
- IL MIGLIORE AFFIANCAMENTO AL TUO AVVIO PROFESSIONALE;
- STRUMENTI MULTIMEDIALI INNOVATIVI E QUALIFICATI, PER CRESCERE E "VIVERE" DENTRO BANCA MEDIOLANUM;
- LE OPPORTUNITÀ DI UN GRUPPO CHE HA GIÀ UN MILIONE DI CLIENTI E UN MODELLO BANCARIO DISTINTIVO CHE CRESCE IN ITALIA E ALL'ESTERO.

È abbastanza per le tue ambizioni? Manda il tuo CV!  
[www.familybanker.it](http://www.familybanker.it) o chiama il numero **840 700 700**

**CIRO DELLA VALLE**  
36 anni, Divisional Manager da 12 anni in Banca Mediolanum, dirige una struttura di 279 banker che segue ogni giorno 40.267 clienti.



**BANCA MEDIOLANUM**  
COSTRUITA INTORNO A TE

Family Banker™ Office

Via Giorgio Ercolani, 3/c-d-e - BOLOGNA